

Eksportnetværket inviterer til møde

Slagelse Erhvervsråd inviterer til møde i Eksport- og internationaliseringsnetværk, om hvordan en lokal forankret konsulentvirksomhed arbejder på det globale marked.



Strategieksekvering

”Nu har vi brugt fem millioner kroner på en international konsulent, som har kigget på vores virksomhed. Alt er gennemgået og analyseret og mange gode ideer er blevet identificeret. Men nu er konsulenten rejs og vi er gået i stå igen”.

Kan du genkende den historie, eller har du måske hørt rygter om andre, som har været i en lignende situation, så kom og hør hvordan du undgår at havne i den situation, og hvad der er Do’s and Don’ts når strategien skal eksekveres.

Program

15:00-15:15	Velkomst og præsentation af fremmødte virksomheder
15:15-15:45	Præsentation af værtsvirksomhed
15:45-16:30	Do’s and Don’ts når strategien skal eksekveres v/Lars Møller, Adm direktør, ResultPartner
16:30-17:00	Individuel vidensdeling og sparring om konkrete virksomhedscases v/Netværkets facilitator

Lars Møller er stifter af ResultPartner og har mere end 20 års erfaring som virksomhedskonsulent indenfor strategieksekvering, forandringsprocesser, procesoptimering, salg- og omsætningsudvikling.

Lars har fokus på at få grupper og individer til at eksekvere på et højere niveau og er en erfaren executive coach.

Lars har stor international erfaring med gennemførelse af store forandringsprocesser i mere end 20 forskellige lande med markante resultatforbedringer til følge.

Lars har for nylig skrevet bogen: ’Strategieksekvering – opsigsvækkende erfaringer og resultater skabt under svære organisatoriske, kulturelle og markedsmæssige vilkår.



Dato:

Torsdag
13-06-2013

Tid:

Kl. 15:00 – 17:00

Sted:

PWC
Ndr. Ringgade 70C
4200 Slagelse

Tilmelding:

Senest 12-06-2013
til kb@sler.dk

Netværk facilitator

Kim Bøhmert
Slagelse Erhvervsråd
Mail: kb@sler.dk
Mobil: 3045 9565

Information

www.sler.dk